

VERKOPER-INTERIEURARCHITECT

VERONOVE GROUP sleepte onlangs nog de officiële DISTRIBUTOR AWARD BENELUX in de wacht. Als Benelux' beste invoerder van tegels en natuursteen, verkoopt Veronove zijn tegels en natuursteen, via vier eigen showrooms, zonder enige tussenpersoon rechtstreeks aan de eindverbruiker. In de vijfde showroom van de Group worden er vooral "in huis"-ontworpen artikels aangeboden, die een onmiddellijke match hebben met de tegels van de andere vier verkooppunten. Om het team te versterken bij de verkoop, bij de inrichting van de showrooms en bij het creëren van nieuwe artikels, werven wij een extra Verkoper-Interieurarchitect aan.

Jobinhoud

Verkoop → Als verkoper-interieurarchitect heb jij een tweeledige vakkennis: je combineert het vak van de binnenhuisarchitectuur met de vakkennis van het verkopen. Wij verwachten een creatieve vorm van verkopen, waarbij de verkoper op een hartelijke en dynamische wijze de (bege)leiding neemt. Je adviseert vanuit je kennis als architect en je bewaakt de win-win-sfeer in je gesprekken.

Interieurarchitectuur → Je creëert on-the-spot met onze origineproducten ware droominterieurs voor de klanten. Geregeld maken de klanten gebruik van onze gratis service tot een uitgetekend ontwerp. Jij kan zorgen voor deze tekeningen. Vanuit de input die je opdoet bij onze klanten en vanuit je eigen ervaringen, kom je misschien wel op ideeën tot vernieuwende artikels die we kunnen laten maken en invoeren? In dat geval creëer je het product van de 1^{ste} pennentrek tot het uiteindelijke prototype. Je zorgt voor de goede look & feel van de showroom en je bent verantwoordelijk voor de (seizoens)decoratie. In jouw job sta je in nauw contact met de bedrijfsleiding.

Kwaliteiten

- Bachelor diploma als (interieur)architect of gelijk(w)aardig
- Min. 2 jaar verkoopservaring in een relevante verkoopsfunctie
- Vlot converseren in het Nederlands en Frans
- Commercieel talent
- Degelijke bagage in interieur of parket of badkamermeubels,..

Solliciteer!
Veronove tegels
tav Gina Verhoonhove
gina@veronove.be
054/ 33 10 89

Algemeen

- 38 u/week met inbegrip van zaterdag
- Vrije dag op zondag en maandag
- Goede verloning
- 13^{de} maand, Eco-cheques, EL op termijn,..
- Constante interne en externe opleidingen
- Werkzekerheid in een stabiel bedrijf
- Gevarieerde job met verantwoordelijkheid
- Open communicatie en wekelijkse teamvergaderingen
- Professioneel georganiseerde KMO , met oog voor het welzijn van de medewerkers
- **Check onze site ivm: 1) Opleidingsplan voor nieuwe medewerkers**
2) Gezondheids- en vitaliteitesplan
3) Bedrijfsevenementen

CRAK

Kwaliteit

Kwaliteit : onze norm ligt op alle vlakken hoger dan de standaard

Respect

Respect : handelen uit waardering en eerlijkheid

Authentiek

Authenticiteit : het uitdragen van pure echtheid en betrouwbaarheid

Creatief

Creativiteit : initiatief nemen om doelgericht mogelijkheden te creëren



Missie

Missie:

N.V. Veronove Group verkoopt op een maatschappelijk verantwoorde en winstgevende manier producten en diensten, waarbij de beleving van de klant centraal staat; via rechtstreekse interactie met producent-leveranciers; waarbij de competente medewerkers persoonlijk groeien en de familie-aandeelhouders hun ondernemingschap uitbreiden. Er is een versterkende complementariteit tussen alle units van de groep als daar zijn de tegelafdelingen en Etceterra.

De producten van de tegelafdelingen zijn tegels, natuursteen, maatwerk en toebehoren, waarbij het aanbod persoonlijk geselecteerd wordt door de experts uit de familie en waarbij kwaliteit, prijs, exclusiviteit en continuïteit primeren. De kracht van het bedrijf zit zowel in trendsetting als in het in stand houden van een complete collectie én creatief denkwerk.

De Etceterra producten zijn exclusieve, eigen creaties gemaakt van hoofdzakelijk natuurlijke materialen die de leefwereld van alle stakeholders verbetert. Wereldwijd gesitueerde producenten-leveranciers hebben een kleinschalig, lokaal karakter. Met alle zintuigen ervaart de klant het totaalconcept van Etceterra als een bron van inspiratie.

Visie:

Door organische groei sterker worden in onze topositie in import en verdeling via eigen toonzalen. Het vergroten van ons aanzien op nationaal vlak zal het uitbreiden van onze particuliere en professionele klantenportefeuille tot gevolg hebben.



Wij bieden je



EEN INTERNATIONALE TOPPOSITIE
Distributor Award Benelux.



EEN AUTHENTIEK BEDRIJF MET STEVIGE WORTELS.
Veronove-group is ontstaan in 1947



**DOOR
RECHTSTREEKSE
IMPORT CONTACTEN
MET DE HELE
WERELD**



FABRIEKSBEZOEKEN



INTERNE EN EXTERNE OPLEIDINGEN



CREATIVITEIT : Ook in de publiciteits campagnes



ACTIES & PROMOTIE

Winnaars klanten wedstrijd : gratis helicopter vluchten

Wij bieden je



INNOVATIEVE PRODUCTEN

Als het over tegels gaat en het bestaat ... dan verkopen wij het !



DIRECT CONTACT MET DIRECTIE
verschillende interne communicatie tools



DIENSTEN

GRATIS diensten zoals : gratis brand-hout, gratis vochtmeter, gratis opleidingen consument.

Foto = jaarlijks gratis opleiding voor schoonmaaksters in spee voor VZW VOKANS



RUIME DOELGROEP
van niche product tot lotenverkoop



DEELNAME AAN VERSCHILLENDE BEURZEN.



GEVARIEERDE DIENSTEN,
GEVARIEERDE JOBS,
GEVARIEERDE COLLEGA'S